

本次的實習經歷除了能讓我觀摩中小企業的生存模式外，還成為我寶貴的經驗，為未來就業未雨綢繆。我在參與公司商業會議的過程中觀摩到中小型企業的另類生存模式。中小型企業普遍都有一個共同的難處，那便是既要不斷地開拓客源，但又沒有龐大的資金去投放宣傳廣告。面對此經營挑戰，我的實習公司便透過成為 BNI 商會的會員來拓展自己的人脈，為自己公司開拓商機。BNI 商會貫徹幫助會員們業務發展的理念來招募會員，要求每星期都要舉行二至三次的週期性會議，在會議中，來自不同領域的企業會相互介紹自己的業務，看看彼此有沒有合作的空間，甚至會相互引薦客戶，互助互利。